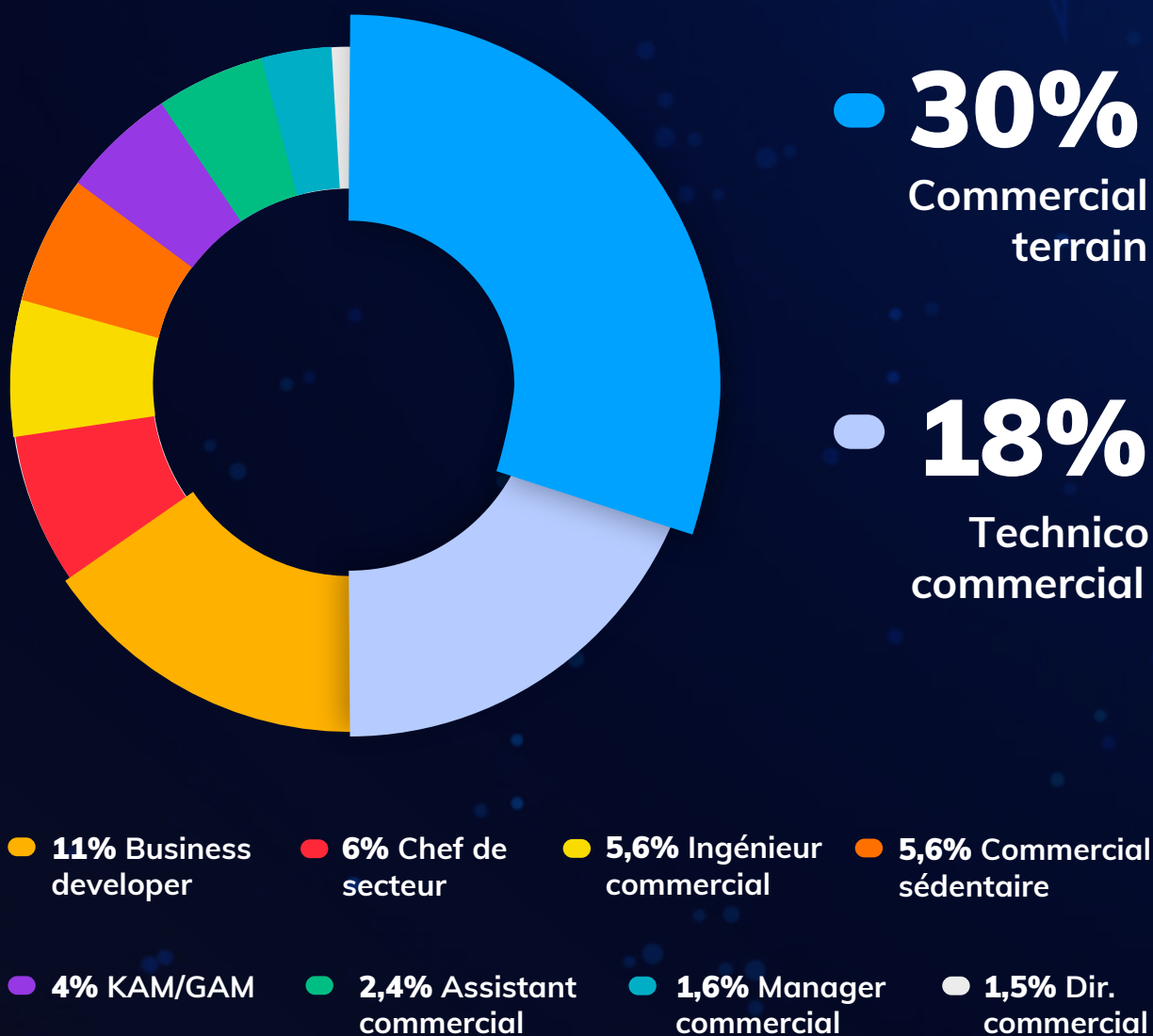


L'état du marché du recrutement des commerciaux

Premier trimestre 2024

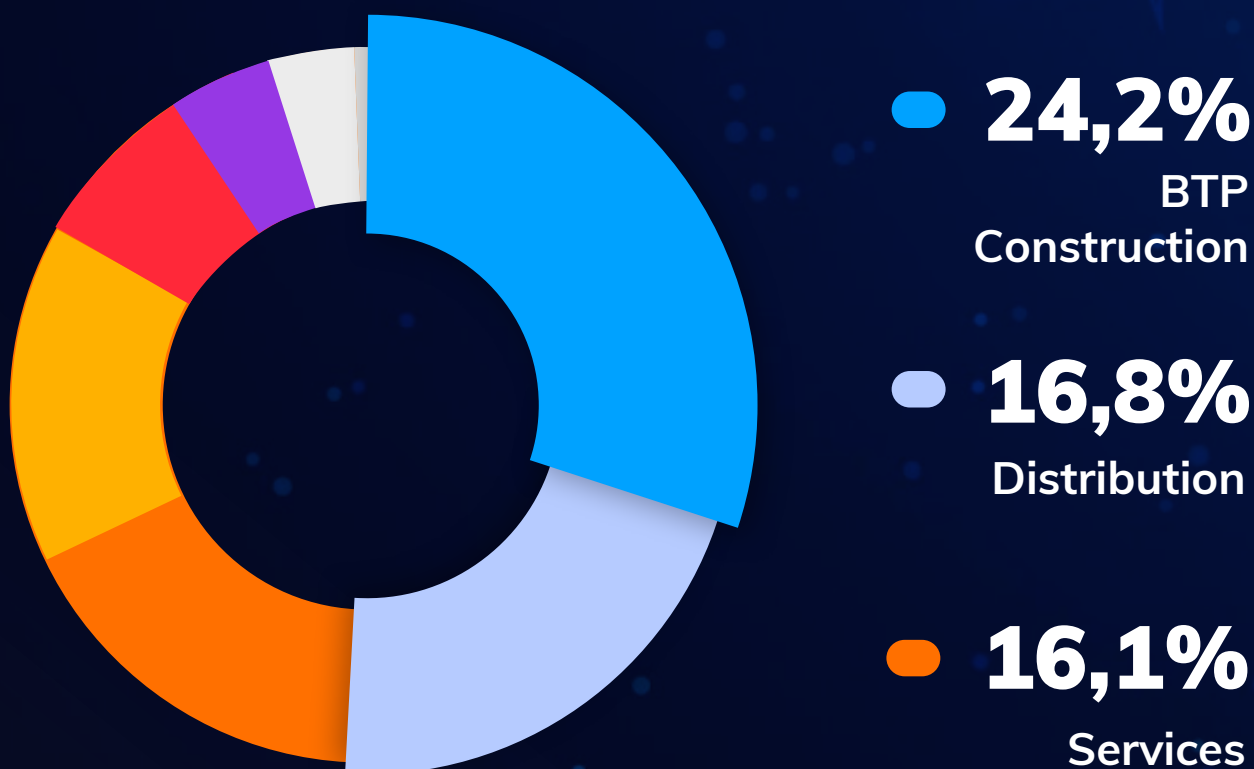
uptoo

Quels ont été les postes les plus recherchés sur Q1 2024 ?



Les profils terrains (commerciaux, business developers, technico-commercial) ont légèrement perdu de leur intérêt sur le premier trimestre 2024, représentant un peu moins de 60% des postes les plus recherchés.

Quels ont été les secteurs qui ont le plus recruté sur Q1 2024 ?



15,9% Industrie

7,8% Informatique

5,7% Transport

3% Banques
Assurance

0,25% Santé

BTP/Construction

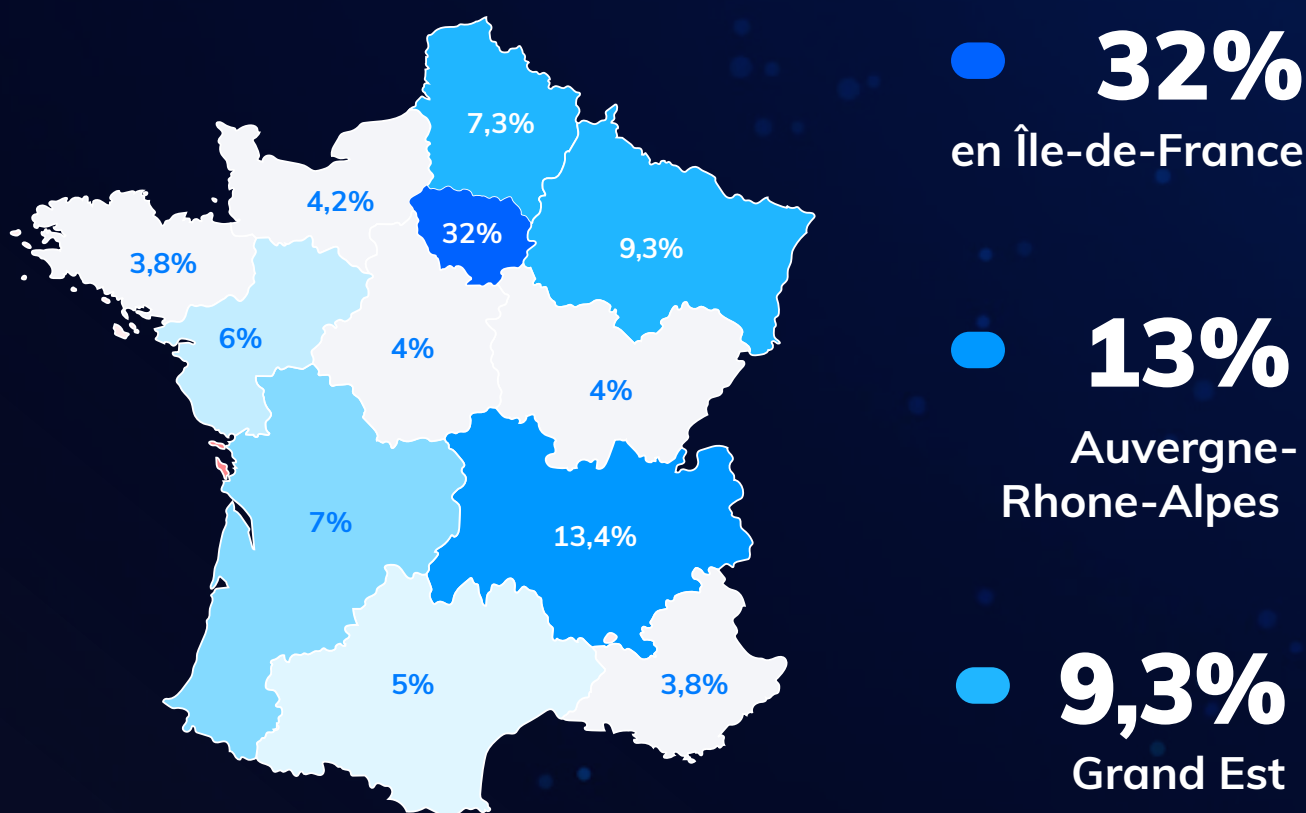
Distribution

Services

+57%
des recrutés

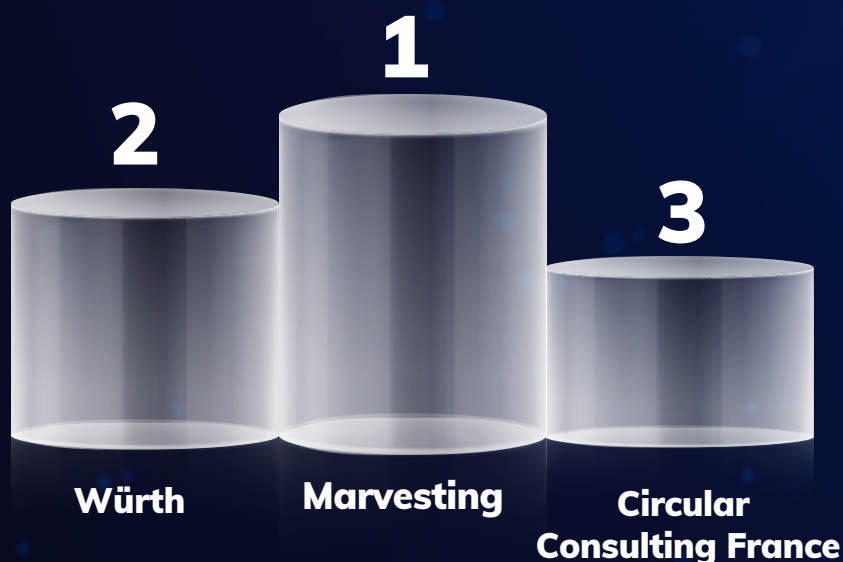
Le secteur du BTP / Construction reste un secteur porteur, qui à lui seul représente quasiment $\frac{1}{4}$ des embauches sur Q1. Il est suivi par la distribution puis les services, avec respectivement 16,8% et 16,1% des recrutements sur Q1. La santé connaît quant à elle un coup de frein avec seulement 0,25% des recrutements.

Quelles sont les régions qui ont le plus recruté sur Q1 2024 ?



L'Île-de-France, l'Auvergne-Rhône-Alpes et le Grand Est restent les bassins d'emplois les plus actifs dans la vente en ce début 2024. Le Grand Est accuse cependant une baisse de 1,7 points par rapport au dernier trimestre 2023.

Les entreprises qui ont le plus posté d'offres de commerciaux



4

Groupement Les Mousquetaires

11

Generali Assurance

5

Securitas Technology

12

Netcom Group

6

Extia Ingenierie

13

Groupe Fauche

7

Tereva Buron

14

Samsic Facility

8

Boisdron et associés

15

Kali Group

9

Jean Lain Mobilité

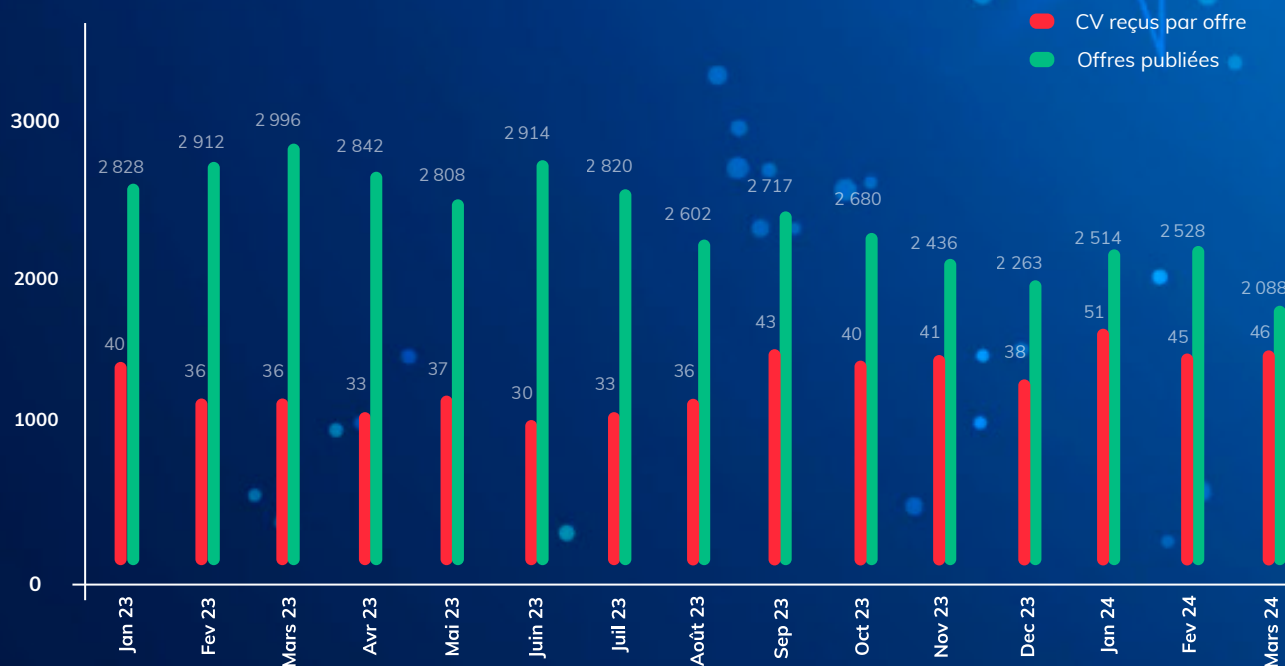
16

Chez Switch

10

Poste Groupe

Quelle tendance sur le marché du recrutement des commerciaux ?



Le recrutement de commerciaux atteint son plus bas niveau depuis 3 ans (-30% vs. Q1 2023). Après deux années où le marché était favorable aux candidats, la tendance s'inverse. Le nombre de postes à pourvoir recule plus vite que le nombre de chercheurs d'emploi. Le volume de CV reçu par offre a augmenté de 27%, les entreprises peuvent donc rencontrer plus de candidats.

Les fonctions qui sont le plus à l'écoute du marché



Les commerciaux terrains sont les fonctions les plus à l'écoute du marché... Et pour cause : ce sont aussi les fonctions les plus recherchées. Plus de salaire, plus d'avantages, des conditions de travail plus favorables, des possibilités de formation : ils n'hésitent pas à faire jouer la concurrence et bouger en fonction des opportunités qui s'offrent à eux.



Uptoo est le spécialiste de la vente

Nos 250 collaborateurs partout en France aident plus de 6 000 dirigeants d'entreprise de toutes tailles, dans tous leurs projets de transformation commerciale :

- Le recrutement de commerciaux et managers ;
- L'évaluation et la formation des forces de vente ;
- La formation et l'accompagnement des dirigeants ;
- Le coaching pour dépasser vos objectifs.



Vous avez un projet de recrutement ?

uptoo.fr/recrutement



Vous voulez augmenter l'impact de vos équipes ?

uptoo.fr/formation



Vous souhaitez moderniser vos méthodes de vente ?

uptoo.fr/conseil



Vous souhaitez booster vos performances commerciales ?

uptoo.fr/coaching

www.uptoo.fr